

中小企業のための

「価格交渉」

講習会

参加費 **無料**

物価高騰、円安など、厳しい経営環境を乗り越える
鍵は「価格交渉力」にあります。

値上げを切り出せない 取引先との関係
悪化が不安 根拠の示し方が分からない

そんな悩みを抱える中小企業の経営者・営業責任者
の方のための価格交渉講習会です。

開催日時 2026年**9月18日(金)** 14:00~15:30
(受付開始/13:30)

講師 **渡部 信子氏** 【プロフィール】 中小企業診断士
(所属:コンパス akita) 秋田県よろず支援拠点コーディネーター、ほか

開催場所 **山形商工会議所会館 5階大ホール**
山形市七日町3-1-9

■主催/山形新聞社 ■後援/山形県商工会議所連合会

申込方法 開催情報の確認・お申し込みはこちらから。

<https://forms.cloud.microsoft/r/nri1RJUZf6?origin=lpLink>

定員
50名



講習会のポイント

価格転嫁を
成功させる事前準備

データを活用した
説得力のある説明法

取引先との関係を
壊さない伝え方

事例から学ぶ
成功ケース

講習会に関する
お問い合わせ先

山形新聞社事業部
TEL023-642-7955
受付時間/ **平日** 9:30~17:00 (土日祝を除く)

